



绝杀！5轮轰炸顾客 成交率高达90%！（12）

（注：以下是2010-6-10 商道 VIP 群讲课现场记录，我们将陆续免费公布整个完整系列课程，更多相关课程下载请登录 www.success8.net 加入免费 QQ 群交流）

波罗密多<sumdao@139.com> 0:17:59

昨天那个课程，本来想收费1000的，后来免费给大家了，希望大家不要因为免费的就看一遍就扔了哦

CCBOT(1378772698) 0:18:24

核心课程前5呀？？看不了

阿甘(415848696) 0:18:36

对了 光盘卖出去了 结果有人要 退货 该怎么回答呢 钱是退还是不退？

波罗密多<sumdao@139.com> 0:18:39

大家都看完了吧

波罗密多<sumdao@139.com> 0:18:49

看完有问题没

百万一侠客(860030254) 0:18:51

教程里的那个搜索产品那个网址在哪



波罗密多<sumdao@139.com> 0:18:57

在群共享里

CCBOT(1378772698) 0:20:46

前5课免费; 后5课呢

波罗密多<sumdao@139.com> 0:21:06

后面还有两节

Rescue(425778328) 0:21:37

就是有个项目一直想放量, 但不好放大。搜索基本上每天就消耗那么都广告费

百万一侠客(860030254) 0:21:44

教程里营销有我的 我说我的这个组的点击这么多 没转化

Rescue(425778328) 0:21:54

内容我看没什么效果

Rescue(425778328) 0:22:09

单子少

烽火(77173951) 0:22:35

都在期待内容的放大教程

Rescue(425778328) 0:23:33

多开账号能不能解决这个问题?

Rescue(425778328) 0:23:53



都针对同一目标网站

波罗密多<sumdao@139.com> 0:24:13

不行的

-(605676767) 0:24:25

大家现在都赚了多少? 我很迷茫啊, 为什么有的人会那么顺利, 而我们很努力也不行啊?

Rescue(425778328) 0:24:31

账号质量有区别吧

波罗密多<sumdao@139.com> 0:25:04

课程里不是有说明这个问题吗

波罗密多<sumdao@139.com> 0:25:09

新手下手不够狠

`右鉅* ㄣ<lpvus@163.com> 0:25:13

选个产品 就开始做

-(605676767) 0:25:16

闹心

`右鉅* ㄣ<lpvus@163.com> 0:25:18

每天等人咨询

`右鉅* ㄣ<lpvus@163.com> 0:25:39



是不是觉得太麻烦了 不想弄?

太阳之光<pater23@163.com> 0:25:58

都要有过程的学费

-(605676767) 0:26:00

没转化啊 都是一样的网站

Rescue(425778328) 0:26:25

我就天天宅，整体不见女人，确实闹心

Rescue(425778328) 0:27:06

整天...

波罗密多<sumdao@139.com> 0:27:19

有钱不就有美女了

烽火(77173951) 0:27:23

白天宅，晚上就找女人去

Rescue(425778328) 0:27:33

还太少了

烽火(77173951) 0:27:59

项目稳定了，白天找个女人帮帮忙，一起宅

Rescue(425778328) 0:28:13

对，我需要晚上活动下



-(605676767) 0:28:17

是不是 拿一套模板 去投广告 就能有单? 没那么简单吧?

Rescue(425778328) 0:28:43

不要把简单的问题复杂化

烽火(77173951) 0:28:45

呵呵~大家天天坐着对电脑的, 都应该运动运动

第二地狱(303703705) 0:29:13

呵呵 每天晚饭后散步40分钟

`.右鈺* ㄟ<lpvus@163.com> 0:29:26

早早睡觉吧大家

Rescue(425778328) 0:29:31

我需要女人...

-(605676767) 0:29:33

赚到钱的 出来 讲讲 经验 没有赚钱前的经历

烽火(77173951) 0:29:49

哎~现在的生活, 饮食不正常、睡眠不正常

Rescue(425778328) 0:30:56

竞价做好了我建议都去做外贸生意

烽火(77173951) 0:31:14



不懂英文怎么办?

Rescue(425778328) 0:31:21

我有朋友半年赚了200多万

日期:10-6-10

弹指流年(8750713) 0:31:27

什么产品呢

Rescue(425778328) 0:31:39

汽车上的东西

Rescue(425778328) 0:31:47

卖到土耳其

Rescue(425778328) 0:31:52

发了

烽火(77173951) 0:32:01

零售还是大单的订单?

` . 右鉅* ㄣ<lpvus@163.com> 0:32:04

你怎么不和你朋友一块搞

Rescue(425778328) 0:32:16

他什么都不告诉我

Rescue(425778328) 0:32:22



相当保密

太阳之光<pater23@163.com> 0:32:31

Rescue(425778328) 0:32:39

怕我复制了

太阳之光<pater23@163.com> 0:32:41

叫他悄悄地告诉你

阿甘(415848696) 0:32:49

课程讲的都挺好 不过对于我们新手 有些讲到的地方就是触到那个点 对于我们实践还是有慢慢悟的

太阳之光<pater23@163.com> 0:32:51

Rescue(425778328) 0:33:14

恩, 做的大单

烽火(77173951) 0:33:19

零售还是大单的订单?

Rescue(425778328) 0:33:28

他和他女友



烽火(77173951) 0:33:26

呵呵

Rescue(425778328) 0:33:35

就两个人

Rescue(425778328) 0:33:52

都是大单子

烽火(77173951) 0:34:32

自己不懂英文怎么办?

-(605676767) 0:34:46

老大 出来讲讲课哇

Rescue(425778328) 0:34:49

我就是不大懂

弹指流年(8750713) 0:34:48

翻译

波罗密多<sumdao@139.com> 0:35:00

?

Rescue(425778328) 0:34:59

他英语8级



波罗密多<sumdao@139.com> 0:35:04

讲什么课呢

荭蜻蜓(54423515) 0:35:03

擦

波罗密多<sumdao@139.com> 0:35:25

红蜻蜓?

-(605676767) 0:35:27

讲讲 没有赚钱到开始赚钱的过程 里面的理念

烽火(77173951) 0:35:28

讲内容放大100倍

-(605676767) 0:35:57

对于我们新手 最有价值的不是竞价技术 而是 你们赚到钱 中间经历的经验

波罗密多<sumdao@139.com> 0:36:06

威客+百度知道+SEO+ADWORDS+群发

太阳之光<pater23@163.com> 0:36:30

冲击波了 闪开

-(605676767) 0:36:29

老大 做网赚没失败过?

烽火(77173951) 0:36:34



明白了, 除了威客

弹指流年 (8750713) 0:36:36

可是

弹指流年 (8750713) 0:36:52

邮件群发器

弹指流年 (8750713) 0:36:55

谁有啊?

太阳之光<pater23@163.com> 0:37:03

花钱购

阿甘 (415848696) 0:37:10

老大的群发指的是什么

弹指流年 (8750713) 0:37:17

哪里有的买

Rescue (425778328) 0:37:18

这东西现在好使吗

烽火 (77173951) 0:37:17

我还一直以为是通过 ADwords 放大100倍呢

波罗密多<sumdao@139.com> 0:37:25

群发不是垃圾群发



太阳之光<pater23@163.com> 0:37:29

综合利用

太阳之光<pater23@163.com> 0:37:42

老大信鸽行不行

弹指流年(8750713) 0:37:45

那是什么群发啊

Rescue(425778328) 0:37:47

不行

波罗密多<sumdao@139.com> 0:37:54

不行

Rescue(425778328) 0:37:56

那玩意不行的

波罗密多<sumdao@139.com> 0:37:57

垃圾群发没用

波罗密多<sumdao@139.com> 0:38:06

要发有意向的客户才有用

Rescue(425778328) 0:38:20

邮件订阅吧

烽火(77173951) 0:38:21



邮箱收集很重要

波罗密多<sumdao@139.com> 0:38:38

放一些比较大的诱饵，诱饵里放入鱼钩。。。直接成交

-(605676767) 0:38:48

中国人对邮件不是很敏感啊 没人经常看邮箱

Rescue(425778328) 0:39:20

跟王紫杰的有些类似

波罗密多<sumdao@139.com> 0:39:22

新手不要老是去否定，这个不行，那个不行，那个也不行。。。那搞到最后不都
没什么行了吗

烽火(77173951) 0:39:32

先给免费的，后面吃大头？

薙蜻蜓(54423515) 0:39:35

呵呵

弹指流年(8750713) 0:39:45

邮箱什么的 哪里去收集啊

-(605676767) 0:40:00

产品是选择我们联盟的 没有吨货

Rescue(425778328) 0:40:02



确实可以大幅提高成交率

波罗密多<sumdao@139.com> 0:40:17

免费的给要有方法

波罗密多<sumdao@139.com> 0:40:24

免费给了后就要马上成交

烽火(77173951) 0:40:23

哈哈~当年要不是因为烂, AD5的邮箱差点被我提取完了

波罗密多<sumdao@139.com> 0:40:33

不成交就白给了

`右鉅* ㄣ<lpvus@163.com> 0:40:47

最近看了一个新出的竞价页 我就给他盗版过来了

`右鉅* ㄣ<lpvus@163.com> 0:41:11

里面图片上的文字全部换成自己的了 呵呵

-(605676767) 0:41:12

老大做网站的美工 找谁啊?

`右鉅* ㄣ<lpvus@163.com> 0:41:16

就是挺漂亮

`右鉅* ㄣ<lpvus@163.com> 0:41:52

美工简单的自己改改,



波罗密多<sumdao@139.com> 0:42:10

亚伯拉罕的后端技术和终身价值的那一套要好好学习一下

波罗密多<sumdao@139.com> 0:42:22

它号称即使一个客户前端赔钱一万块

波罗密多<sumdao@139.com> 0:42:28

在后端也能赚回来

波罗密多<sumdao@139.com> 0:42:32

这句话牛比

-(605676767) 0:42:46

做暴利的 一般都是一次吧?

波罗密多<sumdao@139.com> 0:42:59

生意作长远的嘛

茹蜻蜓(54423515) 0:42:58

这必须得有好的产品, 才可行

波罗密多<sumdao@139.com> 0:43:28

我以前有试过在报纸上投放过广告...

波罗密多<sumdao@139.com> 0:43:38

这个经验和内幕可以和大家分享一下...

茹蜻蜓(54423515) 0:43:37



真正的营销，应该是你的产品在营销。

太阳之光<pater23@163.com> 0:43:48

直接，有效的方法

波罗密多<sumdao@139.com> 0:43:53

这个分享估计会帮助大家打开思路

阿甘(415848696) 0:44:30

报纸 这些 做电视购物的 经常打广告

波罗密多<sumdao@139.com> 0:44:32

最早的。。。2 年前。。我在报纸上刊登过减肥产品的广告。当时一个月是1200

块一条

波罗密多<sumdao@139.com> 0:44:49

广告位很小。

阿甘(415848696) 0:44:55

现在一天的1200

波罗密多<sumdao@139.com> 0:45:04

差不多只有这么大吧

波罗密多<sumdao@139.com> 0:45:00



张 S I R (29970265) 0:45:32

那1个月回报率有多少?

波罗密多<sumdao@139.com> 0:46:20

我上面写着: 1角钱免费获得最新祖传秘制的减肥产品, 3天瘦10斤! 回复手机短信+地址。免费索取!

`.右鉅* 〰<lpvus@163.com> 0:46:16

阿甘 (415848696) 0:46:47

你在哪里看的产品 我也想看看

波罗密多<sumdao@139.com> 0:47:06

刚开始是它妈的直接写上3天瘦10斤, 原价1200块, 现促销价350元。网址。。。

波罗密多<sumdao@139.com> 0:47:15

刚开始这样投, 鬼订单都没有

波罗密多<sumdao@139.com> 0:47:26

后来就改成我上面写着: 1角钱免费获得最新祖传秘制的减肥产品, 3天瘦10斤! 回复手机短信+地址。免费索取!

波罗密多<sumdao@139.com> 0:48:49

然后就是后续持续的电话追销。。。



波罗密多<sumdao@139.com> 0:49:16

短信回复了后。。。就寄试用产品+产品 DM 传单

波罗密多<sumdao@139.com> 0:49:32

3天后。。。。

波罗密多<sumdao@139.com> 0:50:46

所以试用了，看了营销页面

波罗密多<sumdao@139.com> 0:51:00

自然有一部分人。。。差不多1%的人会直接打电话购买

波罗密多<sumdao@139.com> 0:51:13

营销信直接卖的就是350块的产品

波罗密多<sumdao@139.com> 0:51:20

因为它们有试用

波罗密多<sumdao@139.com> 0:51:28

这个方法牛比

波罗密多<sumdao@139.com> 0:51:31

百试不爽

波罗密多<sumdao@139.com> 0:51:46

因为一开始你如果报纸上卖产品，鬼都不买

波罗密多<sumdao@139.com> 0:51:55



毕竟买东西的人比卖东西的人还精!

波罗密多<sumdao@139.com> 0:52:48

A: 让我来确认一下你的收货地址(双方确定订货量 收货地址 姓名 手机等信息)

A: 有个好消息差点忘记告诉您, 最近公司有个奖励活动, 最后3天就要结束了: 现在购买我们商道的独家减肥产品买三送一! 也就是说, 主要一次订购3套组合, 就额外赠送一套. 如果您还有其他姐妹, 朋友或者阿姨的话, 我建议您马上参加这个活动, 非常划算, 您看呢?

波罗密多<sumdao@139.com> 0:53:13

也就是1%的人电话购买后。。。要确定收货地址后

波罗密多<sumdao@139.com> 0:53:17

直接使用绝招

波罗密多<sumdao@139.com> 0:53:24

用促销的信息绝杀

茹蜻蜓(54423515) 0:53:34

那这个可以搬到网上来么

波罗密多<sumdao@139.com> 0:53:41

这招高达20%的人会中标!

波罗密多<sumdao@139.com> 0:53:49



这个不清楚

波罗密多<sumdao@139.com> 0:54:23

然后。。。这只是开始而已。。

波罗密多<sumdao@139.com> 0:54:27

精彩还在后面

波罗密多<sumdao@139.com> 0:54:30

远远没有结束

波罗密多<sumdao@139.com> 0:54:46

它妈的这些钓钱的技术，我是当时跟亚伯拉罕学

波罗密多<sumdao@139.com> 0:54:56

最后成交率高达60%!

波罗密多<sumdao@139.com> 0:54:58

绝杀

波罗密多<sumdao@139.com> 0:55:21

刘克亚也是玩这套的

波罗密多<sumdao@139.com> 0:56:01

如果第三天后。。。那些看了产品，不打电话过来的客户。。。就开始下药了。。。

波罗密多<sumdao@139.com> 0:56:08

就给它电话回访



波罗密多<sumdao@139.com> 0:56:59

我说: 是这样的, 3天前我们给您寄来一封很重要的信, 一直没有接到您的电话.

我想确认一下, 您看到了吗?

潜在客户说: 看到了.

波罗密多<sumdao@139.com> 0:57:21

减肥产品。。。使用前20天。。。.

波罗密多<sumdao@139.com> 0:57:24

都是好用的!

波罗密多<sumdao@139.com> 0:57:28

效果都很明显的

波罗密多<sumdao@139.com> 0:57:43

同样的这套忽悠钱的方法适用于任何行业

波罗密多<sumdao@139.com> 0:59:02

然后继续忽悠: 是这样子的, 3天前你索取了我们的减肥试用装, 我们同时给你

寄了一份很重要的信。一直没接到你的电话

波罗密多<sumdao@139.com> 0:59:12

我想确认一下, 你看了那份很重要的信没?

波罗密多<sumdao@139.com> 0:59:26

客户肯定说: 看了



波罗密多<sumdao@139.com> 0:59:55

如果您看了,想必您知道这个优惠活动了吧。我打这个电话只是提醒你。

波罗密多<sumdao@139.com> 1:00:14

这个活动只有3天,全国限量500套

波罗密多<sumdao@139.com> 1:00:48

现在只剩下30套了,已经有400多人象你一样通过短信索取后订购

波罗密多<sumdao@139.com> 1:01:06

如果再不抓紧机会,这对您来说,是一个非常大的遗憾,您看呢

波罗密多<sumdao@139.com> 1:01:21

茹蜻蜓(54423515) 1:01:29

嗯!我在考虑一下吧。

波罗密多<sumdao@139.com> 1:01:33

这样子攻心。你说客户受得了不

波罗密多<sumdao@139.com> 1:01:41

回答非常好!

波罗密多<sumdao@139.com> 1:02:26

这次我们通知的客户有1000多人,客户订购后使用非常满意,现在还只有最后30套,也就是你是1000人中幸运的一个。



波罗密多<sumdao@139.com> 1:02:36

你确定把这难得 机会让给别人?

Y~ESC(1069709099) 1:02:57

怎么订购?

弹指之间<a446555764@qq.com> 1:03:11

我想要, 但钱不够。

波罗密多<sumdao@139.com> 1:03:18

货到付款嘛!

Y~ESC(1069709099) 1:03:35

可以验货吗?

波罗密多<sumdao@139.com> 1:03:51

基本上这个时候80%的可能性吃死了!

波罗密多<sumdao@139.com> 1:04:00

死死的把这个客户吃定了

波罗密多<sumdao@139.com> 1:04:33

如果回答那来一套吧

波罗密多<sumdao@139.com> 1:04:41

就套用我最上面第一段话术

波罗密多<sumdao@139.com> 1:04:41



A: 让我来确认一下你的收货地址(双方确定订货量 收货地址 姓名 手机等信息)

A: 有个好消息差点忘记告诉您, 最近公司有个奖励活动, 最后3天就要结束了: 现在购买我们商道的独家减肥产品买三送一! 也就是说, 主要一次订购3套组合, 就额外赠送一套. 如果您还有其他姐妹, 朋友或者阿姨的话, 我建议您马上参加这个活动, 非常划算, 您看呢?

波罗密多<sumdao@139.com> 1:04:50

直接忽悠它购买3送1

波罗密多<sumdao@139.com> 1:04:59

这叫循环

波罗密多<sumdao@139.com> 1:05:08

如果客户说暂时不考虑。

波罗密多<sumdao@139.com> 1:05:14

还有解决方案的!

波罗密多<sumdao@139.com> 1:05:18

也就是第七天!!!!

波罗密多<sumdao@139.com> 1:05:23

再次攻心!

波罗密多<sumdao@139.com> 1:05:32



当然有

茹蜻蜓(54423515) 1:06:13

这就是持续建立信任的过程。到了一个临界值，那就成交了

波罗密多<sumdao@139.com> 1:07:17

在沟通过程中，可以适当的聊聊。。。多少肥胖客户通过我们产品月减10斤。。重

新找到自信和魔鬼身材，我们相信你一定可以，相信我！

波罗密多<sumdao@139.com> 1:07:30

第七天!!!!

茹蜻蜓(54423515) 1:07:46

不可思议的事情发生了

波罗密多<sumdao@139.com> 1:07:54

直接下猛药！

波罗密多<sumdao@139.com> 1:08:24

你好,,, 茹蜻蜓小姐吗?

茹蜻蜓(54423515) 1:08:28

嗯

茹蜻蜓(54423515) 1:08:32

你好

波罗密多<sumdao@139.com> 1:08:37



今天我打电话主要是通知您。。。

波罗密多<sumdao@139.com> 1:08:44

今天是活动的最后一天。

波罗密多<sumdao@139.com> 1:08:54

到今天下午5点半就要马上结束了

薙蜻蜓(54423515) 1:08:57

额! 是吗

波罗密多<sumdao@139.com> 1:09:02

现在还只剩下4套了!

波罗密多<sumdao@139.com> 1:09:12

如果不抓紧时间订购, 我也帮不了您了。

弹指流年(8750713) 1:09:13

我等下 跟我老婆说说

波罗密多<sumdao@139.com> 1:09:25

你要赶快把握机会啊

波罗密多<sumdao@139.com> 1:09:40

毕竟我以前也是肥胖客户, 我很能理解肥胖的痛苦!

弹指流年(8750713) 1:09:47

老婆 快来啊



波罗密多<sumdao@139.com> 1:10:05

如果客户说不订!!!

茹蜻蜓(54423515) 1:11:17

我吃了药都不行呢

波罗密多<sumdao@139.com> 1:11:27

茹蜻蜓小组，我要最后提醒你，我们已经有100多个成功的减肥见证。要不？

波罗密多<sumdao@139.com> 1:11:40

我寄给你分享一下它们减肥后的心得和带来的人生改变和快乐

波罗密多<sumdao@139.com> 1:11:45

你看如何呢

茹蜻蜓(54423515) 1:11:46

我还是有一点点担心！

波罗密多<sumdao@139.com> 1:11:58

不用担心！

波罗密多<sumdao@139.com> 1:12:13

你可以看一下曾经和你一样的肥胖客户它们使用我们产品后的心得和见证

波罗密多<sumdao@139.com> 1:12:17

我可以寄给你

茹蜻蜓(54423515) 1:12:23



嗯！您说的也是。我现在很痛苦

波罗密多<sumdao@139.com> 1:12:33

但是。。。。

波罗密多<sumdao@139.com> 1:13:15

（上面那些对话主要是塑造价值）

蒞蜻蜓(54423515) 1:13:15

不好使，可以退么？

波罗密多<sumdao@139.com> 1:13:19

当然0风险了！

波罗密多<sumdao@139.com> 1:13:30

当然可以啊

波罗密多<sumdao@139.com> 1:13:40

几百个人成功减肥了，你有什么犹豫的呢

波罗密多<sumdao@139.com> 1:14:12

那好吧。。。。我免费寄个客户见证给你吧

弹指之间<a446555764@qq.com> 1:14:15

但是什么呢？

波罗密多<sumdao@139.com> 1:14:21

然后你自己考虑吧，希望你不要错过机会！



蒹葭(54423515) 1:14:22

噢！这样吧。你发过来吧

波罗密多<sumdao@139.com> 1:14:24

但是。。。

波罗密多<sumdao@139.com> 1:14:30

今天我打电话来就是要通知您, 今天是活动的最后一天, 截止今天下午5:30就要结束了, 而且赠品也只剩下3套. 如果在不抓紧时间订购, 我也帮不了您了. 您要赶快把握机会啊!

蒹葭(54423515) 1:14:51

发过来哇！我被你的诚意打动了。

波罗密多<sumdao@139.com> 1:14:56

我要最后提醒您, 这次我们通知的顾客有1000人, 现在只剩下最后3套了, 也就是说, 您可能是10万人当中最幸运的三分之一, 考虑您的情况, 我建议您把这次的机会让给别人, 您看行吗?

弹指之间<a446555764@qq.com> 1:14:54

我现在走不开呀。没有空呀。

波罗密多<sumdao@139.com> 1:15:51

这个就是传说中的制造紧迫感嘛

波罗密多<sumdao@139.com> 1:16:19



所以这个实战案例领悟了，其实可以不用学刘克亚了

波罗密多<sumdao@139.com> 1:16:23

都换汤不换药的

茹蜻蜓(54423515) 1:16:36

我觉得这个方法，谁要是有些资本。可以应用到网络媒体上。即使是竞价的话，你的优势一下就体现出来了。”免费试用“，这样竞争对手就没法竞争了！后期在配合电话，邮件，促成成交！

波罗密多<sumdao@139.com> 1:16:54

是的

波罗密多<sumdao@139.com> 1:17:07

所以后续追销，都是有绝招的

波罗密多<sumdao@139.com> 1:17:18

如果这个小子现在再不下单和成交。。。。

波罗密多<sumdao@139.com> 1:17:23

好！一个星期后见!!!!

波罗密多<sumdao@139.com> 1:17:30

一个星期后再忽悠！

波罗密多<sumdao@139.com> 1:18:18

因为通过第三轮的轰炸，客户再不成交，只有一种情况！就是口袋没钱！



波罗密多<sumdao@139.com> 1:19:11

但口袋没钱。。。还是能够采用第四轮解决方案的！

波罗密多<sumdao@139.com> 1:19:36

Y~ESC(1069709099) 1:19:58

推荐他身边的朋友，

Y~ESC(1069709099) 1:20:04

然后免费送他一套

茹蜻蜓(54423515) 1:20:12

这个不具有相关性！我觉得不靠谱。他其实就是想减肥

波罗密多<sumdao@139.com> 1:20:18

NO。NO..NO。

-(605676767) 1:20:40

如果你现在口袋没有钱？好，那么我交你一个瞬间赚1000元的方法。

找到你家亲戚，然后说，谁愿意借我1000，我1个月还他2000

茹蜻蜓(54423515) 1:21:05

噢！没钱的可以这么搞。



波罗密多<sumdao@139.com> 1:21:14

晕。。。这种借口。。。永远 都搞不到钱

茹蜻蜓(54423515) 1:21:36

这方法有点变态哈

波罗密多<sumdao@139.com> 1:21:55

哎。。。电脑电源忘记带回来

波罗密多<sumdao@139.com> 1:21:58

快没电了呢

波罗密多<sumdao@139.com> 1:22:19

赵本山能够把人忽悠缺了，不是靠这方法

波罗密多<sumdao@139.com> 1:23:16

茹蜻蜓,,,, 您好。。我是。。。

波罗密多<sumdao@139.com> 1:23:24

恭喜您，您被我们抽中！

波罗密多<sumdao@139.com> 1:23:38

是这样的，这次我们从20万个客户名单中随机抽取了200位，

波罗密多<sumdao@139.com> 1:23:47

进行回馈赠送，奖品是价值400元的代金券。您可以用它来免费换取我们公司所有等价值的产品，有效期3天。



波罗密多<sumdao@139.com> 1:24:07

薏蜻蜓小姐, 您想免费兑换什么?(不要停顿, 迅速跟上下面的话)会不会是我们的基础套装组合?

薏蜻蜓(54423515) 1:24:23

您有什么啊

薏蜻蜓(54423515) 1:24:43

我就想减肥啊。你们的减肥产品我很满意

波罗密多<sumdao@139.com> 1:24:47

太好了。。。扣掉这个代金券, 你只要再补上500块就能获得我们买3送一的

波罗密多<sumdao@139.com> 1:25:03

所以。。。

弹指流年(8750713) 1:25:06

我只要买一就好

波罗密多<sumdao@139.com> 1:25:16

基本上整个流程就是这样子后端的把客户通吃

波罗密多<sumdao@139.com> 1:25:20

那没办法了

波罗密多<sumdao@139.com> 1:25:24

看来您不想减肥了



波罗密多<sumdao@139.com> 1:25:28

我没办法帮您了

波罗密多<sumdao@139.com> 1:25:32

非常抱歉

茹蜻蜓(54423515) 1:25:35

没有啊!

波罗密多<sumdao@139.com> 1:25:59

主要原因, 就是口袋里没钱

茹蜻蜓(54423515) 1:26:04

我现在减肥减得挺好了! 还要吃么?

波罗密多<sumdao@139.com> 1:26:12

证明这个人能够攻下来, 唯一一种可能性, 就是贪小便宜

波罗密多<sumdao@139.com> 1:26:28

所以只能用中奖的借口

波罗密多<sumdao@139.com> 1:27:46

第五轮再攻不下了。。

波罗密多<sumdao@139.com> 1:27:47

算了。。

波罗密多<sumdao@139.com> 1:27:59



这客户估计还欠信用卡没钱还了

波罗密多<sumdao@139.com> 1:28:05

下个月再通知 它中奖了吧

波罗密多<sumdao@139.com> 1:28:13

波罗密多<sumdao@139.com> 1:28:25

所以。。报纸上的广告不是一般人能够模仿的

波罗密多<sumdao@139.com> 1:28:34

要模仿背后，要有一定功力的！

波罗密多<sumdao@139.com> 1:28:59

所以报纸广告不是看谁连续投一个月，就去模仿

波罗密多<sumdao@139.com> 1:29:01

必死

波罗密多<sumdao@139.com> 1:29:07

后端的忽悠水平要非常牛比的

-(605676767) 1:29:07

第二轮就不来了 累，

把文案练好 第一轮就是必杀技



波罗密多<sumdao@139.com> 1:29:22

第一轮是关键

波罗密多<sumdao@139.com> 1:29:28

因为你送它那么多东西

波罗密多<sumdao@139.com> 1:29:36

基本上就攻50%下来了

波罗密多<sumdao@139.com> 1:29:45

留下的，就是一些犹豫的客户

波罗密多<sumdao@139.com> 1:31:25

没办法，改变命运都要靠自己双手的

波罗密多<sumdao@139.com> 1:31:29

这是一种正当的生意

波罗密多<sumdao@139.com> 1:31:42

和竞技的水平

波罗密多<sumdao@139.com> 1:31:46

强者更强

波罗密多<sumdao@139.com> 1:32:21

整个亚伯拉罕的后端追销，核心内容基本上跟以上话术差不多吧

波罗密多<sumdao@139.com> 1:32:39



然后成交的客户，就循环吧。第二个月再搞个活动

波罗密多<sumdao@139.com> 1:32:48

毕竟减肥产品要持续使用

-(605676767) 1:32:55

亚伯拉罕是学谁的思想?

波罗密多<sumdao@139.com> 1:33:01

于是形成了终身价值

波罗密多<sumdao@139.com> 1:33:29

后面卖了减肥又推销营养品

波罗密多<sumdao@139.com> 1:33:37

说减肥药吃多了要补身体

波罗密多<sumdao@139.com> 1:33:41

就是这样子搞的

波罗密多<sumdao@139.com> 1:33:45

DM 传单嘛

茹蜻蜓(54423515) 1:33:45

哈啊哈!

波罗密多<sumdao@139.com> 1:33:49

目录销售



太阳之光<pater23@163.com> 1:34:04

老大哪个群发软件好一点

波罗密多<sumdao@139.com> 1:34:12

所以这个就是亚伯拉罕说的。。。。即使一个客户一万块请进来。。

波罗密多<sumdao@139.com> 1:34:17

后端还是可以赚回来的

波罗密多<sumdao@139.com> 1:34:28

我说的邮件群发和你这个群发不一样

波罗密多<sumdao@139.com> 1:35:13

但是现在的我们这种订单。。。象以上这个小弟的。。。完全可以在客户确认收货

地址后直接追销

波罗密多<sumdao@139.com> 1:35:22

比如再 有个好消息差点忘记告诉您,最近公司有个奖励活动,最后3天就要结束了:XXX 产品买三送一!也就是说,主要一次订购3套组合,就额外赠送一套.如果您还有其他姐妹,朋友或者阿姨的话,我建议您马上参加这个活动,非常划算,您看呢?

波罗密多<sumdao@139.com> 1:35:56

这句话直接打出去。

波罗密多<sumdao@139.com> 1:36:10



50%的客户就会多订购

波罗密多<sumdao@139.com> 1:37:23

互联网玩到最后就只是赚钱的一个工具而已

波罗密多<sumdao@139.com> 1:37:27

而不是全部

波罗密多<sumdao@139.com> 1:38:53

所以我搞的茶叶这个行业。。。。网络走不通。。。。

波罗密多<sumdao@139.com> 1:39:04

就都走传统媒体和报纸了

波罗密多<sumdao@139.com> 1:39:17

每天几百人免费索取，通过短信

太阳之光<pater23@163.com> 1:39:16

化妆品，减肥的可以小瓶装试用，如果做运动服就不行了

茹蜻蜓(54423515) 1:39:25

前几天本来想在网上搞这个方法来的。卖一种风湿的药！但是不行。成本太高了。送不起！

波罗密多<sumdao@139.com> 1:39:28

作人要灵活啊。。。

波罗密多<sumdao@139.com> 1:39:37



不是叫你套用啊

波罗密多<sumdao@139.com> 1:39:44

有这么一个思路，你可以自己改造！

荭蜻蜓(54423515) 1:39:59

都可以的！

波罗密多<sumdao@139.com> 1:40:21

所以我们现在。。。报纸来的。。。一天至少有400多个。。。

波罗密多<sumdao@139.com> 1:40:30

然后后端发力。。。

波罗密多<sumdao@139.com> 1:40:34

一天50多单吧

波罗密多<sumdao@139.com> 1:40:41

勉强搞吧

地区性的报纸还是……？

烽火(77173951) 1:40:54

发行量有多大啊？

波罗密多<sumdao@139.com> 1:41:15

报纸广告一天几百块吧

烽火(77173951) 1:42:26



应该是地区性的报纸吧，发行量应该10w 左右

烽火(77173951) 1:42:42

几百的话

波罗密多<sumdao@139.com> 1:42:53

反正效果就是很好的就是了

波罗密多<sumdao@139.com> 1:42:57

课程成功学类的

波罗密多<sumdao@139.com> 1:43:04

在报纸上应该可以随便搞吧

波罗密多<sumdao@139.com> 1:43:14

反正随便一个月从网络里捡个万把块很容易

波罗密多<sumdao@139.com> 1:43:21

这句话不是吹牛的就是了

波罗密多<sumdao@139.com> 1:43:30

至于从网络里一个月捅十万

波罗密多<sumdao@139.com> 1:43:32

有点难度

波罗密多<sumdao@139.com> 1:43:43

需要放大！聚集！专注



太阳之光<pater23@163.com> 1:43:59

也就是你说的和厂家沟通了

太阳之光<pater23@163.com> 1:44:06

才能达到那个数

波罗密多<sumdao@139.com> 1:44:14

不用

波罗密多<sumdao@139.com> 1:44:23

精准流量放大10倍

波罗密多<sumdao@139.com> 1:44:26

就够了

波罗密多<sumdao@139.com> 1:44:46

就百度。。。SEO。。。威客。。群发。。

波罗密多<sumdao@139.com> 1:44:51

结果出来的一个解决方案

百万一侠客(860030254) 1:44:57

精准流量怎么放大

茹蜻蜓(54423515) 1:45:11

投 100 扩大 到1000

茹蜻蜓(54423515) 1:46:06



报纸投1个小广告。扩大到 1版

烽火(77173951) 1:46:45

威客怎么放大? 谁理解的?

烽火(77173951) 1:47:43

那种故人发帖、推广什么的?

蒹葭(54423515) 1:48:26

这个你的研究。琢磨! 测试

诸葛清扬(314182593) 2:24:21

销售文案+攻心说服技巧=不怕任何事情

-(605676767) 2:24:40

剩下的就是流量问题了, 找广告代理商

诸葛清扬(314182593) 2:24:49

就今天老大讲的成交人的心理战, 就非常值得重视

-(605676767) 2:25:24

文案全用文字+点排版图片写好? 还是直接全图片文案?

诸葛清扬(314182593) 2:25:39

文字+图片

蒹葭(54423515) 2:25:38

嗯! 现在就是启动困难。不知哪里出了问题!



诸葛清扬(314182593) 2:25:51

文字是震动心里 图片，是震动视觉

诸葛清扬(314182593) 2:26:08

你搞什么项目呢

诸葛清扬(314182593) 2:26:12

蜻蜓

菰蜻蜓(54423515) 2:26:19

有个增大的项目

-(605676767) 2:26:27

不用400销售电话不影响销售吧?

诸葛清扬(314182593) 2:26:28

我会抽时间专门讲文案

诸葛清扬(314182593) 2:26:35

讲攻心营销页面

诸葛清扬(314182593) 2:26:49

最好用400

阿甘(415848696) 2:27:05

缩阴产品 GG 内容广告能不能推广?

诸葛清扬(314182593) 2:27:12



增大的，杯具了？

-(605676767) 2:27:16

我见别人的销售，一般都是直接下订单很少打电话

诸葛清扬(314182593) 2:27:33

直接下订单的，是成交额较少的

诸葛清扬(314182593) 2:27:49

超过1000的，基本上都要咨询的

诸葛清扬(314182593) 2:27:53

客户没有 SB

烽火(77173951) 2:28:13

感觉就算没有400至少有个座机，留个手机感觉很……

诸葛清扬(314182593) 2:28:21

文案的最终目的，就是让客户咨询你！

诸葛清扬(314182593) 2:28:33

那些直接下订单的，虽然你轻松

诸葛清扬(314182593) 2:28:41

但是利润不是太大

烽火(77173951) 2:30:07

诸葛清扬 就是传说中聊聊 QQ 一天就几千上万的收入的说



诸葛清扬(314182593) 2:31:41

我说了，文案就是把咨询客户搞过来

诸葛清扬(314182593) 2:31:53

等客户咨询你，接下来

诸葛清扬(314182593) 2:32:00

就是说服技术

诸葛清扬(314182593) 2:32:11

非常重要

诸葛清扬(314182593) 2:32:35

几百块钱的，是可以直接成交的

.....

.....待续

千里马营销推广中心<http://664498.taobao.com>



商道财富课程下载: <http://aff.sumdao.com/?id=511833825>

商道竞价: 153061782

验证: 商道竞价



想看完整的讲课记录?

想感受团队的共进退的力量?

想在创业路上遇到困难的时候有人指导?

很好! 您遇到了我们

下面就是你会得到我们技术支持和专家的帮助

请马上点击下载: 命运将在此刻改变

[商道财富课程马上点击下载](#)

66顺营销论坛: <http://35free.net/tydk>