

第26节：警惕这五种话，避免误入他人“圈套”

🕒 2 💬 0

倍速设置 1X

2019-12-04 18:16:14



十点课堂

十点课堂

十点课堂

让大咖做你的成长顾问

领悟纵横智慧，改变人生格局。大家好，我是月涵。

在上期的节目当中，月涵和大家分享了说话必须具备的五种基本技巧。但是，掌握了基本技巧，还是远远不够的，还需要我们对不同的语言有着敏锐的识别能力。

在这期节目当中，月涵想和大家分享一下，人际交往中应当警惕的五种话。

第一种话就是佞言。佞言，就是花言巧语的言论。佞言者，谄而干忠。

我们知道，使用花言巧语是为了取悦对方，使对方忠诚自己，然后按照自己的心意行事。也就是月涵之前节目中说的戴高帽现象，如果你想让对方忠诚，你就给他戴高帽子，这样他就会愿意听从你说的话。

相反的话，当对方给你戴高帽的时候，对你巧舌如簧的时候，必定是对你有所求的，想让你去帮他做一些事情，或者是说想从你这儿获取一些信息。这时候，你要有一定的警惕心，不要被赞美冲昏了头脑。

什么是谄呢？先意承欲者，谄也。事先摸准了对方的心意，顺着对方的心思去游说，就是谄。

我们可以利用佞言去顺着对方的心思，游说别人，同时，也要警惕别人利用佞言来游说我们。

第二种话就是谀言。谀言，就是阿谀奉承的言论。谀言者，博而干智。

使用阿谀奉承之词，要列举很多例子，来论证己方或者对方的观点是正确的，给对方留下知识渊博的印象。

什么是博呢？繁种文辞者，博也。在使用谀言时，文辞要繁复，知识要广博。当对方一本正经地溜须拍马的时候，你就要思考一下，他是不是在刻意奉承你了。

第三种话就是平言。平言，就是公正平允的言论。平言者，决而干勇。

这句话就是在说，当你发表公正平允的言论时，要注意表现自己的勇敢和果断，你要大胆决策。

什么是决呢？纵舍不疑者，决也。抛开思虑，大胆决策，就是决。

第四种话就是戚言。戚言，就是套近乎的言论。戚言者，权而干信。

这句话是说，当你想要拉拢自己与对方的关系，想和别人套近乎时，要善于替对方权衡各种决策的优劣，这样你才可以取信他，让他相信你。

什么是权呢？策选进谋者，权也。策划运用谋略的，就是权谋。

和别人套近乎，可以从帮他分析事情的利弊开始。如果别人利用戚言和你套近乎的话，你要有一定的防范心理，不要輕易的就被别人掌控。

第五种话就是静言。静言，也就是进谏的言论。静言者，反而干胜。

在进谏时，我们要敢于反驳，在反驳中求取胜利。

什么是反呢？先分不足而窒非者，反也。抓住别人说辞的漏洞，去攻击他论辩的不足，就能实现绝地反击。

这五种话都是交际场合可能会出现的语言。即使在交际的时候，我们不愿意使用这五种话，也需要提高警觉性。

《孙子兵法》中说：“攻心为上，攻城为下。”我们应当避免自己的心理防线被突破，以免落入了别人设置好的陷阱里，无法脱身。

收起描述

0条评论

回到首页 最新

已加载全部

发评论