

第23节：揣情度势，获取有用的信息

▶ 6 ◀ 0

倍速设置 1X

2019-11-30 21:29:36



—— 十点课堂 —— 让大咖做你的成长顾问

领悟纵横智慧，改变人生格局。大家好，我是月涵。

揣情度势，是一种学问，也是智者不可缺少的一种素质。在《鬼谷子·揣篇》中说“**揣情不审，不知隐匿变化之动静**”。

在游说的时候，如果你不能准确地把握诸侯国君主的心性意愿，就不能掌握那些藏匿在背后的信息，不能准确的衡量天下大局。

游说诸侯国君如此，我觉得游说普通人也是这样的，甚至一切谋略的开展，都离不开揣情度势。

鬼谷子认为，揣情度势是谋略的根本，是游说的重要方法之一。“故虽有先王之道、圣智之谋，非揣情，隐匿无所索之。此谋之本也，而说之法也。”

如果你做不到揣情度势，即使遵循着圣人之道，也无法发现隐藏在表象背后的实质，也无法在这个变化的时代中求取胜利。

所谓“揣情度势”，就是通过对客观形势的预见和分析，通过仔细的揣摩，把握事物的真相或者实质。

那么，如何揣情度势呢？

第一就是要利用“捭阖术”。开口说话，是为了诱导对方放下戒备心，说出内情。“料其情”是为了“开其金口”，以达到“观其心志”的目的。

让对方闭口不言，抑制对方，是为了坚定对方的心意，捭阖术在前面的课程中我们有详细的讲解，大家可以再去听一下。

第二，就是要利用反观覆验法。这个办法包括了两个方面的内容：一是“反以观往，覆以验今；反以知古，覆以知今”。也就是借古验今、借古知今，借他山之石，来攻己山之玉，这个内容在我们第八期节目中有一个详细的论述。

二是“反以知彼，覆以知己。知之始己，自知而后知人也”。也就是要先了解自己，再推己及人。这个内容在第十一期节目当中有详细的讲解，大家都可以再去回看一下。

第三，利用“揣摩”的方法。在《鬼谷子·揣摩篇》中说：“摩者，揣之术也。内符者，揣之主也。”

揣与摩是紧密相连的，通过言语交流，对目标人物进行试探，观察对方外部的变化，揣度对方内心的真情实意。

“古之善摩者，如操钩而临深渊，饵而投之，必得鱼焉。”古代善于揣摩的人，就像钓鱼一样，想要知道什么内情都可以猜测观察出来。

揣摩可以按照调查、观察、询问、倾听、总结的顺序展开，只要开展得当，就一定会有所收获。

最后，利用“极情术”。什么是“极情术”呢？就是让一个人的情绪达到极点，在他特别高兴或者特别害怕的时候，观察对方的表现，从而获取想要的信息。

“揣情者，必有其甚喜之时，往而极其欲也，其有欲也，不能隐其情；必以其甚惧之时，往而极其恶也，具有恶也，不能隐其情：情欲必知其变”。

当一个人在特别开心的时候，是很难隐藏自己的喜好，内心也不怎么设防，很容易流露真情，这时候我们就可以探查出他比较喜欢的事物。

当一个人处于恐惧的当中，可以从中知道他所害怕的、厌恶的是什么。比如一个害怕蛇的人走在路上，走着走着看到路中间躺了一条蛇，肯定会吓得跳起来，如果旁边的人看到了，我们就知道这个人害怕的是蛇了。