

第13节：学会运用“内榫术”，先把对方的心思摸透

7 0

倍速设置 1X

2019-11-21 19:24:15

十点课堂

十点课堂

— 十点课堂 —

让大咖做你的成长顾问

领悟纵横智慧，改变人生格局。大家好，我是月涵。

我们说**交际有时候就是一场博弈，你想说服别人，别人也想说服你。**

比如说，齐宣王曾经问孟子齐桓公称霸的故事。孟子直接说：“孔子的门生都不谈论齐桓公的故事，如果你实在要讨论这件事，那我们就聊一聊天下的王道吧。”

其实，孟子怎么可能不知道齐宣王的所言所指呢，齐宣王想要称霸之道。但是孟子装作不知道，还借机抛出了自己的观点，向齐宣王讲王道。这一招，就叫因势利导。

接着，孟子又以齐王不忍心处死无辜的牛，先是称赞齐王的仁爱之心，接着话锋一转，说齐王不忍心处死牛，却忍心看着百姓流离失所、忍饥挨饿。欲抑先扬，引导着齐宣王去关爱百姓。

在这场交谈当中，孟子是占了上风。可是，孟子却忘记了齐宣王一心想称霸列国。所以在之后不久，齐宣王为了打仗大肆的劳民伤财。后来，齐国大败。

齐宣王这个时候才开始后悔，他说：“**吾甚惭于孟子。**”

然而，齐宣王这个时候后悔已经没有什么用了。孟子的游说言辞和方法都是很好的，值得我们学习。只是，棋差一招。

在《鬼谷子》中，就谈到了**在游说别人时，要注意志趣是否相投，氛围是否融洽等。**

孟子与齐宣王交谈的时候这个氛围虽然很融洽，但是孟子却忽视了齐宣王想要称霸的愿望非常迫切。齐宣王表面是同意，但是内心没有真正认同孟子的王道。因此，孟子所说，没有起到实质性的作用。

在《鬼谷子·内榫篇》中说：“**欲说者务稳度，计事者务循顺。阴虑可否，明言得失，以御其志。方来应时，以和其谋。详思来榫，往应时当也。**”

在游说时，一定要揣摩透对方的心思，然后投其所好。在出谋划策时，也要顺从君主的心意。

开口说话或者开始行动之前，我们一定要想清楚，要考虑周全，这样做是否合适。一定要把利害关系剖析清楚，告诉别人这样做有什么好处，不这样做有什么坏处。这样才能够真正让他愿意听从你的建议。

《内榫篇》中还说：“**见其谋事，知其志意。事有不合者，有所未知也。合而不结者，阳亲而阴疏。事有不合者，圣人不为谋也。上暗不治，下乱不寐，榫而反之。**”

在游说时，我们一定要观察他处理问题的方式方法，掌握他的意愿和志向。更多优质好课加微信：184040073

如果我们的建议对方不认同的话，说明对方的心意我们还没有完全了解。如果我们所说的话对方表面赞同，但是并没有实施，这说明对方表面上对我们亲近，实际上是疏远我们。

还有，如果君主是一个昏庸不明事理的人，游说者就要改变心意，放弃游说了。当你所说的话不能从根本上去说服他的时候，就要放弃原来的计划，不然就容易得罪别人，惹祸上身。

在交谈时要想有效说服别人，我们就得学会运用“内榫”术，**察言观色，先把对方的心思摸透，再运用多种说服技巧，完成有效的说服。**

比如，你可以通过捕捉对方微妙的表情变化，通过观察对方的坐姿、手势、小动作来判断他是否认可你说的话。然后再去实施自己的策略。

了解了这些，就会让你在交谈当中掌握主动权，知道什么时候该说什么话，更好地和别人进行沟通交流。

收起描述

0条评论

回到首页
最新

已加载全部

发评论