



— 十点课堂 —

让大咖做你的成长顾问

领悟纵横智慧，改变人生格局。大家好，我是月涵。

自古以来，有不少人都喜欢钓鱼，在水里投下诱饵，静心等待。钓鱼是一项优雅的捕猎活动，不在乎你钓了多少鱼，在乎的是那种钓鱼时的远离城市喧嚣的感觉。

不知道大家有没有听说过“钓语”的说法？鬼谷子认为，在交谈中，有时候我们很难从对方口中获得实情，这个时候就应该运用“钓语术”。

“钓语术”就是运用一定的策略，投下诱饵，诱使别人把真话说出来，整个过程就像是在水边钓鱼一样，关键就在于让对方上钩。

《鬼谷子·反应篇》中说：“以无形求有声，其钓语合事，得人实也。若张置网而取兽也，多张其会而司之。道合其事，彼自出之，此钓人之网也。”

如果想要在无形当中获取自己想要的实情，就要采取钓语术。**钓语就像钓鱼一样，钓到鱼在于投饵，而得语在于巧妙地提问。**

或者就要像张网捕获野兽一样，多设置几处陷阱，让猎物自投罗网，就是说让对方自己说出实情。

钓语术的关键就是设置好诱饵，或者是设置好陷阱，等着对方投入到这个语言的陷阱中。

钓语的过程就是旁敲侧击，动之以情或者投之以利，诱使对方多说话，让对方暴露出自己真实的想法，从而达到交谈的目的。

“钓语术”在实施的时候是悄无声息的，就像鱼钩和罗网一样，隐藏得很好。更多优质好课加微信：184040073

人际交往或者商业博弈中，如果可以巧妙的运用“钓语法”，通过言语的交流，暗中的观察，以静制动，诱导对方走进已经布置好的语言陷阱中，无论对方是智者，还是愚者，都可以从他们口中获得想要的答案，这是一种欲擒故纵的策略。这就是“钓语术”的厉害之处。

但是，也有人认为通过设置陷阱来获得实情，是卑劣、低下的手段。其实我觉得**“钓语术”不仅仅是单一的使用计谋，更是一种重要的谋略思想。**

我们现代社会是一个信息社会，谁的信息全面、精准，谁就能抢占市场的先机。

同时，也要学会判断对方是否使用了“钓语术”，避免泄露商机或者有用的信息。

人与人之间的交流，有时候也是一种博弈，需要我们用心去识别真假虚实。在生活中，懂得“钓语术”的人，就可以在真假虚实之间，在复杂的人际交往当中，更加的游刃有余。

收起描述

0条评论

回到首页
最新

已加载全部

发评论